**ﻗﺮارداد اﻋﻄﺎی ﻧﻤﺎﯾﻨﺪﮔﯽ ﻓﺮوش خدمات آنالیز**

**ﻣﺎده 1. ﻃﺮﻓﯿﻦ ﻗﺮارداد**

1. ﺷﺮﮐﺖ .............................. ﺑﻪ نمایندگی آﻗﺎی ............................................................. ...................................................................................... .......................و به آدرس ......، ﺗﻠﻔﻦ ....................... و شماره ثبت...................... ﮐﻪ در اﯾﻦ ﻗﺮارداد اﺧﺘﺼﺎراً ﻓﺮوﺷﻨﺪه ﻧﺎﻣﯿﺪه ﻣﯽﺷﻮد.
2. آﻗﺎی/خانم.................................. ﻓﺮزﻧﺪ .......................... ﺷﻤﺎره ﺷﻨﺎﺳﻨﺎﻣﻪ .............................. کد ملی..... ﺻﺎدره از ........................... ﻣﺘﻮﻟﺪ ......................... ﺳﺎﮐﻦ ......................... ﺗﻠﻔﻦ ..................... ﮐﻪ در اﯾﻦ ﻗﺮارداد اﺧﺘﺼﺎراً ﻧﻤﺎﯾﻨﺪه ﻧﺎﻣﯿﺪه ﻣﯽﺷﻮد.

**ﻣﺎده 2. ﻣﻮﺿﻮع ﻗﺮارداد**

اﻋﻄﺎی ﻧﻤﺎﯾﻨﺪﮔﯽ فروش خدمات آنالیز و شناسایی مواد شیمیایی با نشان و علامت ثبت شده مهامکس از طرف فروشنده با شرایط قیمت گذاری و ضمانت و خدمات پس از فروش تعیین شده از سوی فروشنده در استان/ شهر .................................

**ﻣﺎده 3. ﻣﺪت**

مدت این قرارداد پس از حصول شرایط نمایندگی توسط نماینده، از ﺗﺎرﯾﺦ .......................... تا پایان سال 1397 ﻣﯽﺑﺎﺷـﺪ. پس از اتمام مدت قرارداد با رضایت طرفین قرارداد قابل تمدید است. در صورت عدم رضایت طرفین قرارداد قابل فسخ می باشد.

**ﻣﺎده 4. تعهدات فروشنده (تسهیلات نمایندگی فروش):**

پس از دریافت نمایندگی فروش، تسهیلات زیر جهت تسهیل امر فروش در اختیار نماینده قرار خواهد گرفت:

* 1. برخورداری ازتبلیغات اجرا شده از طرف فروشنده، کاتالوگ، بروشور ، درج اطلاعات نمایندگی در سایت فروشنده و لیست محصولات جهت اطلاع رسانی بهتر.
	2. پرداخت مبلغ 5 تا 10 درصد از قیمت تعرفه خدمات روی سایت مهامکس به نمایندگی به شرح زیر :
* 5% به ازای فروش تا مبلغ 1میلیون تومان
* 7% به ازای فروش تا مبلغ 1 میلیون تومان تا 5میلیون تومان
* 10% به ازای فروش از مبلغ 5 میلیون تومان به بالا
	1. پرداخت مبلغ 5000 تومان به ازای عضویت اساتید دانشگاهی در رشته های مرتبط با تایید فروشنده
	2. انتخاب، معرفی و تجلیل از نماینده های برتر منطقه ای، استانی و کشوری براساس جدول امتیازدهی.
	3. پرداخت مبلغ 100 هزار تومان به ازای هر روز، در صورتی که نماینده بتواند برطبق استانداردهای شرکت اقدام به تبلیغات حضوری روزانه (مستقر در یک مکان خاص) در محل دانشگاه و یا رویدادهای علمی مرتبط کند.

تبصره 1: منظور از استانداردهای شرکت ارائه لیست کاملی از بازدیدکنندگان محل مربوطه شامل نام خانوادگی، شماره تماس و ایمیل به همراه مستندات تصویری می باشد.

* 1. معرفی متقاضیان خرید خدمات این شرکت به نمایندگی دارای شرایط با توجه به موقعیت جغرافیایی متقاضی.
	2. فروشنده مکلف است در اسرع وقت نسبت به انجام و یا هماهنگی برای انجام سفارشات آنالیز نماینده فروش اقدام نماید.
	3. فروشنده مکلف است در صورت بروز اشکال در آنالیزهای گرفته شده، نسبت به رفع عیب و یا انجام مجدد آنالیز ظرف مدت 7 روز کاری اقدام نماید.
	4. تسویه حساب حق نمایندگی بصورت ماهانه
	5. آموزش نکات مهم پذیرش نمونه برای نماینده در صورت نیاز

**ماده 5. تعهدات نماینده :**

1. بازاریابی خدمات و گرفتن سفارش از مشتريان و ثبت آن در پنل کاربری مهامکس خود
2. شرکت در جلسات آموزشی مربوط به پذیرش نمونه که از طرف فروشنده برگزار می شود.
3. پاسخ گویی به مشتريان در زمینه سفارشات و شكايات آنها و اعلام آن به فروشنده از طرق مختلف
4. اعلام قيمت فروش خدمات به مشتريان طبق قیمت هماهنگ شده با فروشنده
5. عدم افزایش قیمت خدمات نسبت به قیمت درج شده در سایت مهاکس
6. در نظر گرفتن لیست قیمت ها و توضیحات تکنیکی خدمات و جهت بخشی فعالیت های فروش در آن راستا
7. پیگیری پرداخت سفارشات ثبت شده و نهایی شدن آن ها حداکثر در مدت 7 روز کاری
8. پیگیری ارسال و دریافت نتایج مشتریان از دفتر مرکزی
9. بررسی مشكلات خدمات برگشتي
10. پیگیری جهت اعلام پیش فاکتور و صورتحساب به مشتريانبرقراری ارتباط با مشتریان جدید از طریق برنامه ریزی روزانه
11. گزارش مرتب فروش و فعالیت های مرتبط به مدیریت فروش، مانند ویزیت های روزانه، برنامه های هفتگی و ماهانه و آنالیزهای سالانه منطقه ای به منظور انتخاب نماینده های برتر منطقه ای، استانی و کشوری.
12. اعلام نظر در مورد تغییر محصولات، خدمات و سیاست های فروش با در نظر گرفتن وضعیت رقابتی و تغییرات سیاستها و روند پیشرفت یا رکود رقبا
13. همکاری مستمر براي اجراي سياستها و خط مشي كيفيت شركت و همكاري فعال در استقرار صحيح سيستم ها ي كيفيت
14. در صورت فسخ قرارداد و قطع همکاری، نماینده می‌بایست کلیه اسناد و مدارک مبادله شده را به فروشنده عودت نماید.
15. چنانچه نماینده فروش به دلایلی نیاز به فروش به نحوی خاص از قبیل فروش فوق العاده با تخفیف ویژه داشته باشد، بایستی مراتب را کتبا به شرکت اعلام و مجوز لازم را اخذ نماید. قیمت فروش خدمات توسط نماینده فروش و با هماهنگی شرکت توسعه مهندسی الماس واره دانش اعلام می گردد.
16. نماینده در صورت انصراف از ادامه همکاری بایستی مراتب را کتبا 3 ماه قبل به اطلاع شرکت برساند.
17. ﻫﺮﮔﺎه ﻗﺮارداد و ﺗﻌﻬﺪات ﻣﺸﻬﻮد ﻧﻤﺎﯾﻨﺪه ﺧﺎﺗﻤﻪ و ﯾـﺎ ﻓـﺴﺦ ﮔـﺮدد ﻣـﺎداﻣﯽ ﮐـﻪ ﺗـﺴﻮﯾﻪ ﻧﻬـﺎﯾﯽ انجام ﻧﮕﺮدد ، همکاری ادامه خواهد یافت ﻫﺮ ﭼﻨﺪ ﻣﺪت ﻗﺮارداد ﺗﻤﺎم ﺷﺪه ﺑﺎﺷﺪ.

**ماده 6. هزینه حمل کالا**

 کلیه هزینه های ارسال نمونه های آنالیز از دفتر نمایندگی تا دفتر مرکزی درصورت به حد نصاب رسیدن تعداد نمونه ها (حداقل 10 نمونه در هفته)، به عهده فروشنده می باشد و برای مشتری رایگان می باشد. در صورتی که مشتری عحله داشه باشد باید خودش نسبت به ارسال نمونه به صورت مستقیم به دفتر مهامکس اقدام کند.کلیه هزینه های ارسال نمونه به آزمایشگاه و دریافت نتایج به عهده دفتر مرکزی می باشد.

**ﻣﺎده 7. ﺿﻤﺎﻧﺖ**

ﻧﻤﺎﯾﻨﺪه ﺑﻪ ﻣﻨﻈﻮر ﺣﺴﻦ اﻧﺠﺎم ﮐﺎر یک ﻓﻘﺮه سفته با مهر و امضا ﺑـﻪ ﻣﺒﻠـﻎ 50.000.000 ریال در اﺧﺘﯿﺎر فروشنده ن ﻗﺮار ﻣﯽ دﻫﺪ.

**ﻣﺎده 8. ﻣﺮﺟﻊ ﺣﻞ اﺧﺘﻼف**

ﻫﺮﮔﺎه در اﺟﺮای و ﺗﻔﺴﯿﺮ ﻣﻔﺎد اﯾﻦ ﻗـﺮارداد اﺧـﺘﻼف ﺑـﺮوز دﻫـﺪ ، ﺑـﺪواً ﺑـﺎ ﻣـﺬاﮐﺮه ﻣـﺴﺎﺋﻞ ﺣـﻞ و ﻓـﺼﻞ ﻣﯽﮔﺮدد در ﺻﻮرﺗﯽ ﮐﻪ از ﻃﺮﯾﻖ ﻣﺬاﮐﺮه ﻗﺎﺑﻞ ﺣﻞ و ﻓﺼﻞ ﻧﺒﺎﺷﺪ، طبق قوانین جمهوری اسلامی ایران به دادگاه ذیصلاح ارجاع داده خواهد شد.

این قرارداد به استناد ماده 10 قانون مدنی و سایر مقررات جمهوری اسلامی ایران در 8 ماده و یک تبصره در .................. نسخه یکسان در تاریخ ........................... تنظیم و به امضا و تائید طرفین رسید.

**مهر و امضاء فروشنده مهر و امضاء نماینده**

................................................... …………………......................................